

# Das Akkreditiv in der Praxis

## *Zahlungsabsicherung durch Akkreditive für Exporteure*

Der Handel mit dem Iran weist eine große Komplexität auf und stellt damit hohe Anforderungen – nicht nur bezüglich der Ware/Dienstleistung, sondern auch bei der Zahlungsabsicherung und -abwicklung. Seit vielen Jahren ist das Dokumenten-Akkreditiv im Iran Geschäft eine vielfach verwendete Zahlungsbedingung – mit Chancen, aber auch Risiken. Sie lernen, dieses Produkt in allen Facetten zu verstehen. Schritt für Schritt werden Sie durch die komplexe Thematik geführt.



Praxisseminar 08.08.2017 Hamburg



Deutsch-Iranische  
Handelskammer e.V.

---

# EINFÜHRUNG

---

Liebe Freunde, und Mitglieder,

seit vielen Jahren ist das Dokumenten Akkreditiv im internationalen Geschäft eine vielfach verwendete Zahlungsbedingung. Bei korrekter Anwendung kann es zu einer deutlichen Minimierung von Zahlungs- und Ausfallrisiken führen. Doch Vorsicht: Falsche Anwendung macht Akkreditive wirkungslos!

Akkreditive sollen dem Verkäufer eine schnelle Zahlung, dem Käufer hingegen mehr Sicherheit gewährleisten. Doch hierzu müssen die Akkreditivbedingungen klar geregelt sein! In der Praxis werden häufig inhaltliche oder formelle Fehler begangen, wenn die Akkreditivbedingungen ungenau, widersprüchlich oder unvollständig sind. Bereits leichte Abweichungen zwischen den Dokumenten und den Bedingungen des Akkreditivs kann zur Hinfälligkeit des Zahlungsanspruches führen. Aktuellstes Wissen für die praktische Anwendung von Akkreditiven ist daher unerlässlich.

Dieses Seminar vermittelt Ihnen einen detaillierten Überblick im Akkreditivgeschäft, um Import- und Exportgeschäfte auf Basis dieses Zahlungs-/Absicherungsinstruments erfolgreich durchführen zu können. Auf Basis der Einheitlichen Richtlinien und Gebräuche für Dokumenten-Akkreditive (ERA 600) wird der Umgang mit Dokumenten-Akkreditiven in der Praxis vermittelt. Neben einer Abgrenzung zu anderen üblichen Zahlungsbedingungen werden verschiedene Akkreditivformen vorgestellt und es gibt ausführliche Hinweise für die Erstellung akkreditivkonformer Dokumente. Ein Fallbeispiel aus der Praxis sowie Formulierungshilfen und Hinweise auf einzukalkulierende Akkreditivkosten sind ebenfalls Bestandteil des Seminars.

Vor allem werden auf die Besonderheiten bei der Abwicklung von Akkreditiven aus dem Iran eingegangen, welche mit Fallbeispielen veranschaulicht werden.



---

## FRAGEN AUCH SIE SICH

---

Wie die Abwicklung eines Akkreditivs abläuft?

Welches Akkreditiv für Sie am geeignetsten wäre?

Welche Risiken Sie durch Akkreditive ausschließen können?

Wie Sie sicherstellen, dass die Akkreditivbedingungen eindeutig und korrekt sind?

Welche Kosten auf Sie zu kommen?

Worauf müssen Sie als Importeur beim Akkreditiv mit Iran besonders achten?

Worauf als Exporteur?

---

## ANTWORTEN AUS DER PRAXIS

---

Diese und weitere Fragen werden Sie nach unserem Fachseminar beantworten können. Wir legen Wert auf einen Wissenstransfer, gefördert durch zahlreiche Beispiele und individuelle Lösungen für Ihre eigenen Fragestellungen

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme

Mit freundlichen Grüßen

Deutsch Iranische Handelskammer e.V.



---

# SEMINARPROGRAMM

---

## **Interaktive Einführung und Überblick**

Begrüßung und Vorstellungsrunde  
Fragen und Erwartungen der Teilnehmer  
Internationale Zahlungsbedingungen  
Das Akkreditiv als Instrument der Zahlungssicherung

## **Wie lese ich ein Akkreditiv**

Definition und Ablauf eines Akkreditivgeschäftes  
Rolle der ICC und deren Regelwerk  
Vollständigkeit des Akkreditiv Kaufvertrages  
Analyse einer Akkreditivnachricht

## **Anwendung in der Praxis**

Vergleich der verschiedenen Akkreditivarten  
Wann ist die Anwendung welcher Form sinnvoll und was gilt es dabei zu beachten?  
Tipps für die Vorbereitung der Dokumente  
Erfahrung und Besonderheiten bei iranischen Akkreditiven  
Fallbeispiele

## **Wie nutze ich ein Akkreditiv aus**

Regelungen der ICC  
Handelsrechnung und Zolldokumente  
Ursprungszeugnis und Transportdokumente  
Die Abwicklung: Vertrag, Eröffnung und Vorbereitung der Dokumente

## **Abwicklung von Akkreditiven aus dem Iran**

Diskrepanzen und deren Lösung  
Erfahrungen und Besonderheiten  
Tipps für die Vermeidung  
Fallbeispiele  
Korrekte Prüfung des Akkreditivs bei der Eröffnung, Fristen, Termine, Laufzeit

## **Diskussionsrunde und Verabschiedung**

Individuelle Problemstellungen der Teilnehmer  
Abschließende Diskussion mit dem Experten



---

## REFERENTEN

---



Herr Matthias Sefrin Geschäftsführer  
ForTraC Foreign Trade Consulting GmbH



Frau Frauke Zinke, Head of Letter of Credit Dept.  
Bank Melli Hamburg

---

## SONSTIGE INFORMATONEN

---

### Iran Akademie

„Iran Akademie“ ist eine Veranstaltungsreihe in der praxisnahe Fragestellungen rund um das Irangeschäft intensiv behandelt werden. Es richtet sich an Mitarbeiter aller Ebenen, die sich neu mit den Besonderheiten des Iranhandels beschäftigen und an „alte Hasen“, die sich mit aktuellen Veränderungen auf den Neuesten Stand bringen möchten.

### Seminarziel

Seitens der Referenten werden Ihnen ausführliche Informationen bereitgestellt und praktisches Know-How vermittelt, um Akkreditivgeschäft mit dem Iran auf Basis dieses Absicherungsinstruments, erfolgreich durchführen zu können. Dabei werden Erfahrungsberichte aus dem beruflichen Alltag in die Seminarbeiträge eingebracht, die häufige Besonderheiten von Akkreditiven aus dem Iran beinhalten.

### Pausen und Mittagessen

Während gemeinsamer Pausen und beim Mittagessen bietet sich Zeit und Gelegenheit zum Gedanken- und Erfahrungsaustausch mit Referenten, Trainern und Teilnehmern



### Teilnehmerkreis

Diese Seminarreihe eignet sich besonders für:

Mitarbeiter-/innen aus den Bereichen Außenhandel / Exportabwicklung Mitarbeiter-/innen aus anderen Unternehmensbereichen, welche von der Thematik betroffen sind und sich damit auseinandersetzen möchten bzw. müssen.

Fach- und Führungskräfte aus Banken und Unternehmen aller Branchen, die sich Detailkenntnisse zum Akkreditivgeschäft aneignen möchten

Die Teilnehmerzahl beläuft sich auf maximal 15 Personen

### Seminarort

Mit unseren nach bestimmten Kriterien ausgewählten Seminarräumen stellen wir sicher, dass eine positive Lernatmosphäre entsteht.

### Anreise und Übernachtung

Damit Sie das Seminarangebot optimal nutzen können, empfehlen wir Ihnen eine Anreise am Vortag.

### Seminarzeiten

|                    |                       |
|--------------------|-----------------------|
| Einlass/ Empfang:  | 10:00 Uhr             |
| 1. Seminareinheit: | 10:30 Uhr – 12:00 Uhr |
| 2. Seminareinheit  | 12:45 Uhr – 14:00 Uhr |
| 3. Seminareinheit  | 14:15 Uhr – 15:30 Uhr |
| 4. Seminareinheit  | 15:30 Uhr – 16:30 Uhr |
| 5. Seminareinheit  | 16:45 Uhr – 17:30 Uhr |

### Angebot und Preise

|                            |      |
|----------------------------|------|
| Mitglieder unserer Kammer: | 298€ |
| Nichtmitglieder            | 478€ |

### Anmeldung

Melden Sie sich schnell und einfach unter [info@dihkev.de](mailto:info@dihkev.de) an.

Telefonisch erreichen können Sie uns unter Tel.: +49 40 44 08 47

